

R&D/비R&D 지원사업 세부 내용 >

[중소벤처기업부/대전테크노파크 공고] 2026년 중소기업 밀집지역 Stand-up 맞춤지원



기술사업화 랩 위드
2026.08.05. 15:35 조회 5

댓글 0 URL 복사

대전광역시 내 **중소기업 밀집지역** 소재 기업으로서 경영 위기를 극복하고 새로운 도약의 발판을 마련하고자 하는 기업들을 위한 **긴급 처방 프로젝트**가 시작되었습니다.

중소벤처기업부와 대전광역시가 주관하는 『2026년 중소기업 밀집지역 위기대응 체계 구축사업(하반기 Stand-up 맞춤지원)』은 지역 기업의 위기 징후를 선제적으로 포착하여 맞춤형 솔루션을 제공하는 핵심 지원사업입니다.

최종 **9개사**에 선정되면 기업당 **최대 1,000만 원**의 기술 및 사업화 지원을 받을 수 있으며, 전문가의 위기 진단을 통해 기업의 체질을 개선할 수 있는 파격적인 기회가 주어집니다.

하지만 한정된 지원 규모 내에서 선발되기 위해서는 우리 기업이 처한 '위기 상황의 시급성'과 이를 극복하기 위한 '사업계획의 타당성'을 입증하는 것이 선정의 핵심입니다.



- **목적** : 지역 중소기업 밀집지역을 상시 모니터링하여 경영 위기에 처한 기업을 선제적으로 지원함으로써 지역 경제의 활력을 회복합니다.
- **지원 분야** : **Tech-UP(기술지원)**과 **Biz-UP(사업화지원)** 두 가지 트랙으로 운영됩니다.
- **Tech-UP** : 기술 멘토링, 지적권 및 국내외 인증 획득, 시험 및 성능 분석 지원 등.
- **Biz-UP** : 마케팅 전략 수립 및 홍보물 제작, 디자인 개발, IR 자료 작성, 국제 물류비 지원, 경영 개선 컨설팅 등.

2. 신청 자격 및 제외 대상

- **신청 자격** : 대전광역시 내 지정된 **중소기업 밀집지역**에 소재한 중소기업입니다.
- **대상 지역** : 대전하소친환경일반산업단, 대덕벤처타워, 충남대 산학연교육연구관, 한밭인큐베이터타운, HNU Sciencepark, 미건 테크노월드2차, 벤처타운다산관, 대전지방 1·2 지방산업단지 등 9곳.
- **제외 대상** : 금융기관 불량거래처, 국세·지방세 체납 기업, 휴·폐업 기업, 사행산업 영위 기업, 최근 2년간 동 사업 4회 이상 수혜 기업 등은 지원할 수 없습니다.

3. 평가 절차 및 선정 기준

- **평가 단계** : 신청·접수 ⇒ **현장실사(위기진단)** ⇒ **선정평가위원회** ⇒ **수행기관 매칭** ⇒ **협약 및 지원** 순으로 진행됩니다.
- **핵심 지표** : 지원의 필요성 및 시급성(40점), 신청 내용의 적절성 및 타당성(30점), 수행 의지(20점), 예산 적정성(10점)을 종합 평가합니다.
- **선정 기준** : 총점 **80점 이상**인 기업 중 고득점순으로 선정하며, 지역 내 파급성이 인정되는 기업에는 최대 **5점의 가점**이 부여됩니다.

4. 지원 혜택 및 내용

- **지원 규모** : 총 **90백만 원(9개사 내외)** 규모로 운영됩니다.
- **자금 지원** : 기업당 최대 **1,000만 원** 한도 내에서 프로그램별 한도에 따라 맞춤형으로 구성할 수 있습니다.
- **지원 방식** : 운영기관이 전문가 또는 공급기관에게 **사업비(부가세 제외)**를 직접 지급하며, 부가세는 선정 기업이 부담합니다.

5. 접수 일정 및 방법

- **접수 기간** : 2026년 8월 4일(화) ~ **8월 19일(수)**까지입니다.
- **접수 방법** : **DIPS 대전기업정보포털(www.dips.or.kr)**을 통해 온라인으로 신청 및 접수합니다.
- **필수 서류** : 신청서, 사업비 산출 근거(견적서), 고용보험 가입증명서, 최근 3년 재무제표, 국세·지방세 납세증명서 등입니다.

💡 Stand-up 맞춤지원 성공을 위한 가이드

1. 위기 진단 기반의 '시급성' 강조 전략

본 사업은 40점이 배점된 '지원의 필요성 및 시급성'이 선정의 당락을 결정합니다.

단순히 자금이 필요하다는 논리를 넘어, 현재 우리 기업이 직면한 대내외적 위기 요인을 구체적인 데이터로 제시하고, 본 지원이 왜 '지금' 투입되어야 하는지에 대한 설득력 있는 위기 진단 시나리오를 수립해야 합니다.

2. 실행 가능성 높은 프로그램 선택과 예산 설계

Tech-UP과 Biz-UP의 다양한 프로그램 중 기업의 상황에 가장 적합한 조합을 선택하는 것이 중요합니다.

.11월 30일이라는 짧은 지원 기간 내에 가시적인 성과를 낼 수 있도록, **현실적인 견적 산출**과 함께 수행기관과의 사전 협의를 통해 사업의 실현 가능성을 입증하여 '예산 적정성' 점수를 확보하십시오.

3. 가점 확보를 통한 안정적인 선정권 진입

총점 80점 이상이 선정 기준이므로, 지역 내 파급성(회복 잠재력) 인정 시 주어지는 **5점의 가점**을 적극 공략해야 합니다. 최근 2분기 매출 발생 여부나 10인 이상의 고용 유지 등 증빙 가능한 우대 사항을 사전에 꼼꼼히 체크하여 서류 제출 시 누락되지 않도록 주의하십시오.

[회사 정보]

상호 : 기술사업화 랩 위드(주)

전화 : 조남주 대표이사/공학박사/전문개인투자자 010-6408-8557

이메일 : antipoto@gmail.com

홈페이지 : www.labwith.kr



기술사업화 랩 위드

댓글을 남겨보세요



등록